

実践で学ぶ！海外展開の考え方、進め方

～知っておきたい海外ビジネス進出のポイント～

中小企業者 研修

研修のねらい・内容

環境変化が激しい中、RCEPをはじめとして、FTAやEPAなど近年、海外市場を見据える環境が整いつつあり、中小企業においても海外へと事業を拡大する機会が広がっています。

本研修では、海外展開を円滑に進めるための考え方について最近の傾向を踏まえながら学びます。また、インターバル演習期間中の専門家への個別相談も活用しながら、自社の海外展開プランを具体化させ、海外展開に必要な一連のノウハウを身につけることができます。

研修の特色

- ✓ 豊富な事例を通じて海外展開のポイントを学びます。
- ✓ コロナ禍や為替変動リスク、国際情勢も踏まえた海外展開の留意点を学びます。
- ✓ **専門家の個別相談がセット**になっており、演習を通じて、自社の実情にあった海外展開を検討できます。

研修期間

前半 2022年 11/2(水)

後半 2022年 12/7(水)

※後半の個別出口相談会は希望者のみ。
総研修時間数は6時間です。

このような方におすすめ

経営幹部、管理者

- ・海外展開(事業)責任者となる方
- ・海外への販路開拓を検討している方

受講料

16,000円(税込)

※受講料は変更になる場合があります。

実施方法 オンライン

定員 20名(先着順)

申込方法

以下のホームページよりお申込みください。



https://www.smri.go.jp/institute/online_training/course/ki772s0000008sfa.html

月日	時間	科目	内容
前半 11/2 (水)	13:15		事務連絡
	13:30 ～ 15:00	中小企業を取り巻く海外展開の現状	海外の最新情報や実務的な知識・手法など、海外展開を円滑に進めるためのポイントを学びます。 ・グローバル化促進の国際的枠組み ・FTA・EPAその他の経済連携の仕組みと対応策 ・コロナ禍や為替変動リスク、国際情勢不安定化による影響
	15:00 ～ 17:00	海外展開計画の立て方(ワークシート作成)	自社の置かれた経営環境、課題(経営課題、海外展開の実態/課題他)を踏まえて、自社の海外展開計画を検討します。 ・自社の経営環境と経営課題の整理 ・海外展開事業の仮説設定(目的、対象地域、ビジネスモデル) ・ワークシートを活用した仮説作成と調査内容検討
【インターバル期間】 豊富な実務経験・ノウハウを持つ専門家との個別相談を行い(オンライン)、自社の海外展開計画を具体化していただきます(簡易シートを使用)。			
後半 12/7 (水)	10:00 ～ 11:30	前半振り返り	研修1日目およびインターバル期間の取り組みを各社で発表して共有します。
		海外展開事例紹介	中小機構の支援メニューを活用して海外展開を果たした事例を紹介いたします。
	11:30 ～ 12:30	海外展開計画づくり演習	これまでの講義/演習内容を踏まえて、今後の海外展開計画のブラッシュアップと具体的活動の仕方を学びます。 ・海外展開計画のブラッシュアップ(情報収集・調査・検証) ・中小機構の海外展開支援制度の説明 ・他公的機関の支援制度の説明
	13:30 ～	個別出口相談会	今後の取り組みについて専門家に相談したい方を対象に、個別アドバイスを実施します。(希望者のみとなります。)

講師紹介(敬称略)



中家ビジネスコンサルティング 代表
中家 康智(なかいえ やすとも)

31年間勤務した総合商社では、金属グループにて資源開発、鉄鋼/非鉄製品の販売、新金属/再生可能エネルギー他の新規事業開発業務を担当。南アフリカには6年間駐在。自動車部品メーカーでは役員として海外事業の戦略立案、新規海外拠点の設立・運営等に従事。中小機構では販路開拓事業の専門家として、海外事業計画策定、市場調査、現地動向調査等、中小企業の海外展開を支援。商社(Market In)と製造業(Product Out)の異なる業種での海外ビジネス知識・経験を活かして、中小企業に寄り添った支援を行っている。

Be a Great Small.
中小機構



お問い合わせ先【平日 9:30～17:00】

独立行政法人中小企業基盤整備機構 人材支援部 (担当:和田)
TEL 03-5470-1560 jinzai-kikaku@smri.go.jp

販路開拓支援事業のご案内

海外展開に関して相談したい・アドバイスがほしい

海外展開ハンズオン支援

海外ビジネスに精通する専門家が、みなさまの固有の経営に寄り添い、ハンズオンで支援します！

詳細はこちら



例えば、こんな場面での悩みに対応可能です。

海外進出のぼんやりとしたイメージはあるけど、
どう動けばいいかわからない！

商品・サービスの輸出を考えているけど、
どの国で売れるのかを調べたい！

販売代理店候補を訪問して
ビジネスの可能性はあるか調査したい！

海外に拠点をつくりたいけど、
まずは事業プランを作りたい！

訪日観光客へ、
自社の商品やサービスをもっと販売したい！

海外展開に必要な情報収集がしたい

海外展開セミナー

詳細はこちら



海外展開に関する情報を提供する
実践的なセミナーを開催しています。

海外ビジネスナビ

詳細はこちら



海外ビジネスの実務情報
事例をWebで提供します。

商談会で海外販路開拓したい

海外企業CEOとの商談会

詳細はこちら



海外企業経営者(CEO)との商談の場を提供します。
国内にしながら信頼のおける海外ローカルパートナー
企業と出会うことができます。



eコマースで販路開拓したい

eコマース活用支援

詳細はこちら



越境ECでビジネスの成功を目指す企業向けに、
EC活用支援ポータル「ebiz」内でいつでも無料で学習できる
オンライン講座を配信しています。

越境ECに関する情報やノウハウを提供するとともに、課題に対するアドバイスも行います。



お問い合わせ先

独立行政法人中小企業基盤整備機構 販路支援部 TEL 03-5470-1619